

Szanowni Czytelnicy,

Przedkładając trzeci numer „Zeszytów Naukowych Uniwersytetu Ekonomicznego w Krakowie” w 2019 r., chciałbym na wstępie przypomnieć, że nasze czasopismo jest od tego roku indeksowane w bazie ERIH PLUS, oraz poinformować, że w ostatniej ocenie ICI Journal Master List 2018 „Zeszyty Naukowe” uzyskały 91,28 pkt. Ta wysoka ocena świadczy o docenieniu przez niezależną firmę ewaluacyjną poziomu naukowego naszego czasopisma. Zapraszam autorów do składania artykułów, zachęcam szczególnie do składania prac w języku angielskim. Publikacje takie podnoszą rozpoznawalność w międzynarodowym środowisku naukowym, przyczyniając się do wzrostu cytowalności publikowanych prac.

Trzeci numer „Zeszytów Naukowych” obejmuje sześć artykułów, których problematyka dotyczy różnych zagadnień z zakresu ekonomii i finansów. Otwiera go opracowanie Tomasza Kwarcińskiego zawierające analizę koncepcji subiektywizmu pragmatycznego autorstwa Daniela Haybrona i Valerie Tiberius oraz obronę tezy, że teoretycznie możliwe jest uniknięcie dyskusji na temat substancjalnych koncepcji dobrobytu, lecz w praktyce nie jest to osiągalne. W wyniku przeprowadzonych badań autor stwierdza, że subiektywizm pragmatyczny prowadzi do opierania działań decydentów politycznych na substancjalnych koncepcjach dobrobytu lub skłania ich do stosowania formalnych jego ujęć. Postuluje zarazem rozwijanie koncepcji dobrobytu eksponujących ich filozoficzne założenia.

W kolejnym artykule Marta Sordyl podejmuje kwestie rosnących nierówności dochodowych, starając się określić kanały, poprzez które nierówności te wpływają na krótkookresową sytuację gospodarczą oraz na wzrost gospodarczy w dłuższym okresie. Na podstawie analizy literatury przedmiotu autorka przedstawia mechanizmy oddziaływania nierówności dochodu na popyt globalny, produkcję oraz akumulację kapitału rzeczowego i kapitału ludzkiego. Wskazuje przy tym na zagrożenia związane ze wzrostem zadłużenia prywatnego i publicznego oraz z występowaniem deficytu na rachunkach obrotów bieżących. W konkluzji proponuje strategię wzrostu opartego na wynagrodzeniach, zgodnie z którą wynagrodzenia rosną co najmniej w tempie odpowiadającym przyrostom wydajności pracy.

Następne opracowanie, autorstwa Viktora Shevchuka, Romana Kopycha i Mariany Hołynskiej, poświęcone jest makroekonomicznym efektom polityki fiskalnej i monetarnej w wybranych krajach Europy Środkowej i Wschodniej.

Opierając się na modelu SVAR, z wykorzystaniem danych kwartalnych z lat 2000–2017, ustalono, że poprawa bilansu budżetowego nie prowadzi do niekorzystnych zmian dochodu, efekty makroekonomiczne zaś wywołane zmianą podaży pieniądza są bardziej zróżnicowane. W większości analizowanych krajów nadwyżka budżetowa powoduje zwiększenie podaży pieniądza, przy czym poluzowanie polityki monetarnej prowadzi w niektórych krajach do pogorszenia bilansu budżetowego, w innych zaś do poprawy tego wskaźnika.

Przedmiotem rozważań w kolejnym artykule są wybrane aspekty polityki surowcowej, a dokładniej, polityki w zakresie posiadanych mineralnych surowców energetycznych, oraz jej skutki dla konkurencyjności Azerbejdżanu, Kazachstanu i Rosji w handlu międzynarodowym. Autor Krzysztof Falkowski podejmuje próbę odpowiedzi na pytanie, czy pozycja konkurencyjna tych krajów jest konsekwencją prowadzonej przez nie polityki surowcowej. Na podstawie przeprowadzonej analizy stwierdza, że polityka ta ma negatywny wpływ na profile konkurencyjne gospodarek, nie obserwuje się bowiem zmian, które mogłyby wpłynąć na poprawę konkurencyjności w handlu międzynarodowym, co więcej, można zauważyć umacnianie się surowcowego charakteru gospodarek tych krajów, co obniża ich konkurencyjność międzynarodową.

Znaczenie kursu walutowego i ryzyka kursowego dla eksporterów wyrobów przemysłu przetwórczego stanowi przedmiot analizy w opracowaniu autorstwa Krzysztofa Marczewskiego. Na podstawie wyników badań ankietowych stwierdzono, że prawie połowa polskich eksporterów pozostaje wrażliwa na ruchy kursowe, nie zabezpieczając swej pozycji walutowej ani na rynku terminowym, ani przez hedging naturalny. Pozostali eksporterzy zabezpieczają się natomiast, korzystając głównie z tego drugiego sposobu. Autor stwierdza, że niskie zapotrzebowanie na zabezpieczenia wiąże się zarówno z cechami strukturalnymi przedsiębiorstw, jak i z przekraczaniem w ostatnich latach przez kurs rynkowy prognozy rentowności eksportu.

Ostatni artykuł w tym numerze „Zeszytów Naukowych” poświęcony jest analizie publikacji naukowych dotyczących wpływu robotyzacji na pracę pod kątem stosowanego w nich języka. Kwestia, czy i w jakim stopniu robotyzacja wpływa na zmiany charakteru pracy, stanowi przedmiot rozważań w wielu publikacjach naukowych. Monika Zbozień, na podstawie analizy treści wybranych publikacji z lat 2015–2018 poświęconych tej problematyce, podejmuje próbę określenia wspomnianych zmian, stwierdzając, że najczęściej omawiane w nich zagadnienia to kwestia podziału dochodu oraz problematyka polaryzacji dochodów. Za branżę, na którą wpływ robotów jest największy, uznaje się produkcję, a także prace rutynowe, prace fizyczne i zawody wykonywane przez osoby słabiej wykształcone. W konkluzji autorka stwierdza, że robotyzacja w większym stopniu

wpływa na podział dochodu z pracy, w mniejszym zaś na rozkład dochodu pomiędzy kapitałem i pracą.

Oddając do rąk Czytelników trzeci numer „Zeszytów Naukowych”, mam nadzieję, że zawarte w nim artykuły spotkają się z zainteresowaniem i stanowią będą inspirację do podejmowania badań naukowych i publikowania ich wyników na łamach naszego czasopisma.

Prof. dr hab. Aleksy Pochtowski
Redaktor naczelny